



CASE HISTORY

In Cecchi il gusto dell'innovazione di Replica Sistemi si coniuga con la tradizione

«*Replica Sistemi ha migliorato tutto il nostro sistema gestionale, dal settore amministrativo a quello commerciale, dal magazzino alla logistica.*»

Fabrizio Righi, Responsabile IT Casa Vinicola Luigi Cecchi e Figli srl

AZIENDA

Cecchi è un'azienda storica del Chianti Classico gestita e organizzata dai fratelli Cesare e Andrea Cecchi. A questa realtà fanno capo **Villa Cerna**, **Castello Montaùto**, **Val delle Rose** e **Tenuta Alzatura**, quattro importanti aziende situate tra le più prestigiose aree vitivinicole italiane: Chianti Classico, San Gimignano, Maremma Toscana e Umbria.

I numeri

I numeri dell'azienda sono significativi:

- Tenute: 4
- Fatturato: oltre 30.000.000 di Euro
- Bottiglie prodotte all'anno: oltre 7,5 milioni
- Mercati esteri: oltre 50

La storia della Cecchi inizia nel 1893 in Chianti con Luigi Cecchi che, grazie alle sue qualità di assaggiatore di vini, ha dato origine alla dinastia che ancora oggi è conosciuta e apprezzata per la produzione di vini toscani.

Negli anni '70 la Cecchi si trasferisce nel comune di Castellina in Chianti, zona di produzione storica del Chianti Classico e sede dell'azienda **Villa Cerna**, acquistata nel 1962, i cui vigneti si estendono per una superficie di 120 ettari di cui 83 vitati.

L'azienda agraria **Castello Montaùto**, acquistata alla fine degli anni '80, si estende su un ampio crinale collinare di fronte a San Gimignano e ha una superficie di circa 48 ettari vitati.

Nel 1996 la famiglia Cecchi pone le radici anche in Maremma acquistando l'azienda **Val delle Rose**, nella zona del Morellino di Scansano in località Poggio alla Mozza. La proprietà disponeva già di 25 ettari di vigneto che negli anni sono stati interamente reimpiantati e ampliati fino a 100 ettari. Da qualche anno è in atto la costruzione di una nuova avveniristica cantina, un progetto di grande portata che nel 2012 ha vinto il premio Toscana Eco-efficiente dalla Regione Toscana : 4.000 m² di area produttiva e 2.000 dedicati all'accoglienza.

Nel 2000 la famiglia Cecchi ha deciso di varcare i confini toscani andando ad acquistare una tenuta a Montefalco in Umbria, **Tenuta Alzatura** che si estende su una superficie totale di 30 ettari di cui 18 vitati.

Da qualche anno Cecchi ha scelto di allargare i propri orizzonti arricchendo la propria offerta, tramite la distribuzione di vini provenienti da due realtà distinte, una francese ed una italiana: **Collard Picard**, maison di Champagne - racoltant manipolant - le cui vigne si estendono nella valle della Marna e della Côtes de Blancs, e **Castiglion del Bosco**: 59 ettari vitati in una delle zone più vocate della terra del Burnello, una collezione di vini che ne esprimono l'identità unica.

Azienda: Cecchi - Casa Vinicola Luigi Cecchi e Figli srl



CECCHI

Loc. Casina dei Ponti, 56
53011 Castellina in Chianti (SI)

Settore Food & Beverage

SOLUZIONI

Installato

Nel 2007

- WMS: StockSystem
- n.4 Dolphin 9550 Honewell
- n.3 Dolphin 99GX Honeywell

Nel 2010

- DFDDogana

Nel 2013

- Migrazione a StockSystemEvolution
- ERP Microsoft Dynamics NAV

NUMERI

- Tenute: 4
- Fatturato: oltre 30.000.000 di Euro
- Bottiglie prodotte all'anno: oltre 7,5 milioni
- Mercati esteri: oltre 50

RISULTATI OTTENUTI

- Aumento della produttività ed efficienza
- Riduzione degli errori e dei reclami da clienti con conseguente miglior servizio al cliente
- Inventario real time
- Gestione ottimale degli ordini provenienti da diversi canali di vendita
- Gestione ottimale delle vendite attraverso diversi canali di distribuzione

Da oltre 30 anni Replica Sistemi è specializzata nello sviluppo di prodotti software per la gestione della logistica di magazzino e dei trasporti e nell'implementazione di soluzioni ERP. Il portfolio prodotti si sviluppa su due linee integrate tra loro: **Logistica & Trasporti** - prodotti software di proprietà per la gestione dei processi logistici di magazzino, il controllo dei costi di trasporto, l'ottimizzazione del traffico e la gestione di depositi fiscali integrati alle ultime tecnologie disponibili (RFID, Voice, Mobile e sistemi di geolocalizzazione satellitare) e **Gestionali** – composta da soluzioni di proprietà per il settore edile e vitivinicolo e dall'ERP Microsoft Dynamics Nav. Replica Sistemi ha conseguito negli anni importanti risultati economico-finanziari caratterizzati da una crescita costante e significativa rappresentando il modello delle medie aziende italiane di successo: qualità, specializzazione, passione, creatività. Replica Sistemi è una società che impegna oltre 150 persone tra analisti, programmatori e personale di supporto che insieme al gruppo commerciale, marketing e amministrativo collaborano per garantire ai propri clienti rispetto dei tempi di progetto prefissati e assistenza. Replica Sistemi affianca i propri clienti in tutto il processo di installazione del software dall'analisi iniziale per definire l'architettura più adatta al tipo di azienda fino all'avviamento del progetto; supporta tutte le fasi successive di manutenzione e gestione dei software garantendo un servizio puntuale di assistenza.

MANTOVA

Sede legale e amministrativa

Via Dei Toscani, 68
46010 Curtatone (MN)
T +39 0376 346411
F +39 0376 346418

BOLZANO

Replica Development

Prato dell'Ospizio 12
39043 Chiusa (BZ)

MONZA BRIANZA

Replica Solutions

Via Colleoni 11
20864 Agrate Brianza (MB)

ISTANBUL

Replica Emea

Saray Mah. Dr.Adnan Büyükdeniz
Cd. No. 4/21 – Ümraniye, Istanbul

ESIGENZE

Nel 2007, in fase di espansione, il management di Cecchi avverte l'esigenza di migliorare la gestione dei flussi logistici e dei processi produttivi con l'obiettivo di ottenere una completa tracciabilità/rintracciabilità delle bottiglie prodotte, delle botti, dei colli e dei pallet grazie all'introduzione automatizzata dell'etichetta logistica SSCC.

Dopo un'attenta software selection decide di implementare il WMS StockSystem di Replica Sistemi collegato in radiofrequenza a terminali palmari e interfacciato all'ERP aziendale AS 400.

Obiettivi del progetto

- Tracciabilità / Rintracciabilità
- Etichettatura SSCC
- Riduzione degli errori e dei tempi di evasione degli ordini
- Certezza delle giacenze

Installato

Nel 2007

- WMS: StockSystem
- n.4 Dolphin 9550 Honewell
- n.3 Dolphin 99GX Honeywell

Nel 2010

- DFDDogana

Nel 2012

- Migrazione a StockSystemEvolution
- ERP Microsoft Dynamics NAV

IL PROGETTO

L'analisi dei flussi ha portato ad una riorganizzazione della cantina prodotti finiti. Il WMS gestiva non solo le bottiglie destinate alla vendita, ma anche il materiale per il confezionamento (tappi, bottiglie, cartoni, etichette, etc...)

Nel 2010 per far fronte anche alle esigenze legate alla dogana, Cecchi integra al WMS anche DFDDogana di Replica Sistemi per la gestione del magazzino doganale, fiscale e IVA.

Nel 2012 il management avverte la necessità di rinnovare il sistema informativo aziendale e ricerca sul mercato un ERP di nuova generazione internazionale, flessibile e capace di rispondere alle nuove opportunità di business globale quali, per esempio, l'e-commerce.

Replica Sistemi propone **Microsoft Dynamics NAV** con l'add-on **NAV Wine** sviluppato specificamente per le cantine, in grado di assolvere a tutte le esigenze di una casa vinicola, e integrato al WMS StockSystemEvolution.

Dopo un'attenta valutazione, Cecchi sceglie di rinnovare la fiducia a Replica Sistemi con l'obiettivo del Go – live del progetto nel gennaio 2014.

Da settembre a dicembre 2013 c'è stata la migrazione di tutti i dati contabili da AS 400 a Microsoft Dynamics NAV e l'unificazione contabile delle 4 società del gruppo (3 di produzione e una commerciale). Si consideri poi che circa il 50% delle vendite è verso mercati esteri.

In contabilità, la problematica maggiore era quella legata alla gestione dei contratti con la GD e DO per le molteplici clausole relative sconti, promozioni, premi di vendita, etc., pertanto, è stato attivato un apposito **MODULO DI GESTIONE CONTRATTI E PREMI FINE ANNO per la grande distribuzione**.

Sono stati creati, inoltre:

- **un data warehouse statistico per l'analisi delle vendite** consultabile dall'esterno da tutti gli agenti mediante una **web application**
- **un'interfaccia con Prolab.Q**, per la consultazione real time delle analisi di laboratorio e controllo qualità.

VANTAGGI OTTENUTI

- Aumento della produttività ed efficienza
- Riduzione degli errori e dei reclami da clienti con conseguente miglior servizio al cliente
- Inventario real time
- Gestione ottimale degli ordini provenienti da diversi canali di vendita
- Gestione ottimale delle vendite attraverso diversi canali di distribuzione